Questembert, une demande en résidences principales



Avec près de 7 400 habitants, Questembert connaît une croissance démographique constante. Locomotive dans son territoire, le sud-est du Morbihan, la commune a vu sa population augmenter de 15 % depuis le début des années 2000, contre 5 % entre 1990 et 1999. Les nouveaux habitants viennent pour les nombreux avantages de la ville. Adossé au Landes de Lanvaux, son territoire n'est distant de Vannes et du Golfe de Morbihan que de 20 km. Bénéficiant d'un environnement naturel et d'un patrimoine historique rare, avec notamment des halles du XVIº siècle, Questembert profite aussi d'un coût de l'immobilier plus accessible que celui de ses voisines plus proches du littoral. La ville est également au cœur d'un pays de 13 communes comptant 21 000 habitants. Pour s'adapter, Questembert a développé les constructions tant de logements que d'équipements culturels, sportifs, consacrés à l'enfance et aux seniors. Des travaux de préservation du patrimoine dans le centreville viennent de se terminer.

Questembert en chiffres

7400 habitants

Acheter

Maison: 180 000 € pour une maison de 100 m² avec 500 m² de terrain dans le centre.

Appartement : 140 000 € pour un appartement de 60 m² dans le centre.

Terrain : 75 € le m² en moyenne.

Louer

Loyer global médian de 480€ pour une surface de 66 m².

L'AVIS DES PROFESSIONNELS



Gwenaelle Ferreira, responsable de l'agence Avis de Questembert

« En 2013, le marché a confirmé son repli débuté en 2012. Les nouvelles normes de construction augmentent les coûts. Or, les acquéreurs sont de plus en plus soucieux des dépenses énergétiques. Ils tentent de faire baisser les prix. Mais le marché n'est toujours pas en phase même si certains vendeurs commencent à comprendre qu'il faut aller dans ce sens. Il faut être au prix du marché. Les acheteurs cherchent surtout des résidences principales. Ce sont des primo-accédants qui profitent de prix plus abordables que dans la première couronne de Vannes, ou de jeunes retraités.»



Vincent Mahé, directeur de la filiale AJP immobilier du Morbihan

« Le marché s'est plutôt tenu pour nous cette année à la différence de celui de Vannes. Les prix sont plus abordables à Questembert qu dispose de toutes les commodités, du train...

C'est le second choix idéal.
Aujourd'hui, si le rapport qualitéprix est bon, on vend rapidement.
S'il est moyen, non... C'est un
marché d'opportunités dans
lequel les acheteurs doivent avoir
le sentiment de faire une bonne
affaire. Et cela est possible si le
vendeur a un projet précis et qu'il
baisse. Il y a beaucoup d'offres,
peu d'acquéreurs, mais ils sont
solvables.»





02 97 64 22 70

www.groupelbhabitat.fr

Bien situé entre terre et mer



